

Toolkit

Mijnzwemcoach



Inhoud

-  [Voordelen Mijnzwemcoach](#)
-  [Financieel](#)
-  [Operations](#)
-  [Missie en visie](#)



Inleiding

In deze Toolkit is alles te vinden over Mijnzwemcoach! Zo is te lezen wat de voordelen voor verenigingen zijn, niet geheel onbelangrijk natuurlijk. Daarnaast vertellen wij wat het product is en hoe het wordt uitgevoerd.

Te beginnen met de voordelen voor jullie als vereniging:

- Doorstroom naar de vereniging, cursisten kennen nu de trainers en de vereniging;
- Een mooie inkomstenbron voor de vereniging;
- De Mijnzwemcoach module is eenvoudig te implementeren en is volledig uitgewerkt;
- De organisatie gaat heel eenvoudig via Clubbase, waardoor het aanbod van de vereniging te zien is op verschillende KNZB websites;
- De Mijnzwemcoach module wordt steeds verder ontwikkeld en is eenvoudig uit te voeren door de lokale trainer;
- Ondersteuning voor trainers met een regiocoach, door opleidingen/bijscholing;
- Er wordt gebruik gemaakt van uitgebreide middelen van de KNZB voor de marketing, de vereniging hoeft hier weinig tot niets aan te doen;
- Communicatie met de deelnemers gaat automatisch: startmail, reminders per les, voorbereiding lessen en online omgeving met lesmateriaal.





Financieel

Mijnzwemcoach is een programma wat op meerdere manieren nieuwe inkomsten kan genereren voor de vereniging. Aan de ene kant door de cursussen te organiseren en aan de andere kant door nieuwe leden te werven uit de deelnemers.

Een borstcrawlkursus van acht weken kost op het platform €229,-, hiervan gaat €130,- per deelnemer naar de vereniging. Daar moet de badhuur (acht weken, twee banen, één uur) en de trainer van betaald worden. Het staat de vereniging vrij om een vergoeding af te spreken met de trainer. Indien er geen trainer beschikbaar is kan de KNZB een trainer zoeken met behulp van partners.

De overige €100,- gaat naar de KNZB en wordt ingezet voor o.a. de marketingcampagnes, het Mijnzwemcoach platform en de klantenservice. Het overzicht met alle activiteiten waar het KNZB deel voor gebruikt wordt is te vinden op [pagina 7](#).





Deelnemers

Over de jaren heen heeft de KNZB een duidelijk profiel opgebouwd van wie de deelnemers aan de Mijnzwemcoach cursussen zijn. Niet alle deelnemers voldoen volledig aan onderstaand overzicht:

- Alle deelnemers zijn minimaal 16 jaar oud;
- Deelnemers zijn geen lid van een KNZB vereniging;
- Deelnemers zijn beginnende zwemmers (met diploma's, want het is geen zwemles);
- Momenteel worden de deelnemers voornamelijk uit drie groepen geworven: Mensen tussen de 25-45 jaar met een interesse voor zwemmen, uit pensionado's (50+) en uit triatleten die beter willen leren zwemmen;
- Deelnemers wonen bijna altijd in de omgeving van het zwembad;
- Een significant percentage van de deelnemers aan de 'start met borstcrawl' cursus volgt daarna een 'verbeter je borstcrawl' cursus. Of gaan zwemmen bij de vereniging.
- 7,6 deelnemers per cursus gemiddeld.





Leden binnenhalen

Een borstcrawlkursus aanbieden via MijnZwemcoach brengt niet-leden van de regio in aanraking met jouw trainers en verenigingsomgeving. Elke deelnemer aan de cursus, is dus direct een potentieel **nieuw lid** van de zwemvereniging. Na het afronden van de 'start met borstcrawl'-cursus, kun je de deelnemers laten doorstromen naar de 'verbeter je borstcrawl'-cursus, of om de deelnemers naar het reguliere aanbod van de vereniging te begeleiden.

Hierbij is het handig om dit laatste zo laagdrempelig mogelijk te maken. Zo kun je een strippenkaart voor drie gratis zwemtrainingen meegeven, een template vind je [hier](#). Geef in die strippenkaart duidelijk aan wanneer potentiële nieuwe leden zich kunnen melden bij welke trainer.

Een andere optie is om alle cursisten uit te nodigen voor een speciale kennismakingstraining tijdens een regulier trainingsuur van de club. Dat zij elkaar al kennen, maakt deelnemen veiliger en dus laagdrempeliger. Daarnaast geeft dit de kans om ze met een kopje koffie de training na te laten bespreken met elkaar én andere leden van de vereniging te ontmoeten. Je huidige leden zijn tenslotte de beste ambassadeurs!





Operations

Voor verenigingen is het nog makkelijker geworden om Mijnzwemcoach te gebruiken! Zo maakt de vereniging via Clubbbase een cursus aan. Daarmee wordt het aanbod dus zelf bepaald en het voordeel is dat de cursus direct te zien op [Mijnzwemcoach.nl](https://mijnzwemcoach.nl). Hieronder leggen we precies uit welke stappen de vereniging neemt om te kunnen starten met Mijnzwemcoach:

1. Oriënteer door te kijken op website en stel eventueel vragen via organisatie.mijnzwemcoach@knzb.nl
2. Na contact met Mijnzwemcoach zullen we een meeting inplannen om de start te bespreken
3. Aanmaken Clubbase profiel
4. Reserveren van badwater in de aangegeven cursusperiodes.
 - a. Deze zijn vooraf bepaald vanuit de organisatie. Daarnaast is de regel 6 deelnemers per baan, dus per cursus dienen er 2 banen gereserveerd te worden
5. Iedere cursusmodule heeft een maximum van 12 deelnemers waarbij 1 trainer les geeft
6. Inplannen cursus in Clubbase, inplannen trainer
7. Informatie versturen over de trainers naar alec.rombeek@knzb.nl
 - a. Naam en e-mail
 - b. Diplomerings
 - c. Shirtmaat man/vrouw
 - d. Adres voor versturing shirts en cursusboeken trainers
8. Start cursus > automatische communicatie wordt gestart vanuit Mijnzwemcoach





Wat doet de KNZB?

Voor Mijnzwemcoach is er een duidelijke verdeling tussen KNZB en de organiserende vereniging. Het grote voordeel van Mijnzwemcoach voor een vereniging is dat je eigenlijk alleen de cursus lokaal hoeft te organiseren. De KNZB doet de rest:

- Beheren en doorontwikkelen van het Mijnzwemcoach platform;
- Uitvoeren van marketingcampagnes rondom de cursusperiodes waarmee deelnemers geworven worden voor de cursussen door het hele land;
- Elke dag klantenservice voor (potentiële) deelnemers;
- Dagelijkse operationele ondersteuning voor organiserende verenigingen en trainers;
- Mijnzwemcoach webshop waar deelnemers alles kunnen aanschaffen wat ze nodig hebben;
- Kant en klaar cursusboek met alle trainingen voor alle cursussen waarmee de trainers de Mijnzwemcoach lijn eenvoudig kunnen volgen;
- Ontwikkeling van trainers door ondersteuning van ervaren regiocoaches;
- Uniformiteit door speciale Mijnzwemcoach kleding;
- Een betrouwbaar en kwalitatief goed merk;
- Wekelijkse mailing voor deelnemers waar zij op de hoogte worden gesteld van hun aankomende training en van alle nodige informatie;
- Aanleveren promotiemateriaal voor in het zwembad.





Missie en visie

Vanuit de KNZB is de missie en de visie bepaald. Mijnzwemcoach is in deze gedachten ook ontstaan. Lees [hier](#) de Missie en Visie van de KNZB. Zo wil de KNZB doormiddel van Mijnzwemcoach meer mensen binden aan verenigingen en andere zwemorganisaties in Nederland.

Dat gaan we samen met de vereniging doen door plezier, veiligheid en fitheid toegankelijk te maken voor zwemmers. Door onder andere cursussen en clinic's aan te bieden die passen binnen elke levensfase van zwemmend Nederland.

Missie en visie van de KNZB





Risico analyse

Hoewel Mijnzwemcoach een succesvol product is gaan er elke periode cursussen niet door, omdat er bijvoorbeeld te weinig deelnemers zijn of de trainer niet kan. Het is daarom goed om je bewust te zijn van de risico's en hoe deze zo klein mogelijk te houden:

- Het voornaamste risico ligt in het huren van het badwater en de inzet van de trainer.
- Indien mogelijk: probeer afspraken te maken met het zwembad over een datum waarop je een keuze maakt over de doorgang van de cursus. Indien dit niet mogelijk is probeer dan een alternatief programma voor bijvoorbeeld verenigingsleden in te passen.
- Maak met de trainer de afspraak dat de trainingen alleen vergoed worden indien de cursus doorgaat.
- Naast de marketinginzet van de KNZB is het verstandig om lokaal in het zwembad met het promotiemateriaal actief deelnemers te werven.

Het risico is nooit volledig weg, maar samen kunnen we het wel zo klein mogelijk houden.





Materiaal en aanbod

Materiaal

De vereniging ontvangt het volgende:

- Mijnzwemcoach trainer shirt
- Cursusboek

De cursisten moeten rekening houden met de aanschaf van:

- Zwembril
- Badmuts
- Zwempak
- Verplicht materiaalpakket onder andere aan te schaffen via de KNZB shop. Optie is om dit bijvoorbeeld te huren bij de vereniging.

Aanbod

- Borstcrawl cursussen
- Zelf aan de slag
 - Online omgeving met opdrachten
- Openwater cursussen
- 2025 verbeteringen
 - Verbeterde video





Nieuwe toolkit Verenigingsondersteuning

Heeft jouw vereniging behoefte aan ondersteuning? In de volgende toolkit geven wij jou uitleg over het nieuwe concept van de lokale sport-en beweegloketten en wat deze loketten in de toekomst kunnen betekenen voor jouw vereniging.

Houd je mail in de gaten en anders kan je de toolkits [hier](#) vinden.

Heb jij suggesties met betrekking tot toekomstige onderwerpen? Laat het ons dan weten: communicatie@knzb.nl

